

I-SafeGroup / Inline Sales: "1. Deutsch-Israelische SECURITY Business- und Technologie-Konferenz"



Freitag, 15. Mai 2009 um 00:00 Uhr

Die I-SafeGroup - Konsortium bestehend aus 20 führenden SECURITY Unternehmen aus Israel - lädt am 28. Juli 2009 nach München zur "1. Deutsch-sraelischen SECURITY Business- und Technologie-Konferenz"

One-to-One Meetings mit deutschen Unternehmen aus den Bereichen Telekommunikation, Mobile Providing, ISP, Kabeltechnologien, Distribution, System-Integration und Reselling

Die I-Safe Group, ein führendes Security-Konsortium aus Israel, bietet im Zuge ihrer bereits seit April 2009 laufenden Roadshow in Zentral-Europa eine Tagesveranstaltung am 28. Juli 2009 in München mit One-to-One Meetings für deutsche Unternehmen. Dafür stehen hochrangige Vertreter von 20 Security-Firmen des Konsortiums Vertretern von deutschen Unternehmen zu Gesprächen zur Verfügung. Ziel der Meetings ist der Aufbau von langfristigen Geschäftsbeziehungen und Partnerschaften. Adressiert werden Telekommunikationsunternehmen, Mobile Provider, ISPs, City Carrier, Distributoren, System-Integratoren und Reseller.

Die One-to-One Meetings für den Event können gebucht werden über den deutschen Organisator Inline Sales GmbH unter: presse@inline-sales.com

Die Security Unternehmen der I Safe-Group decken heute folgende Bereiche ab:

- Leakage Information Prevention (LIP)
- Content Filtering
- Authentication & Encryption
- Auditing
-  DoS protection
- Assets Security
- Security Architecture
- Integrated Info-Sec

Eine komplette Liste der Unternehmen ist zu finden unter:

<http://www.theisafegroup.com/members.asp>

Initiator der I-SafeGroup ist das israelische Venture Kapital Unternehmen M.I.W. Ltd. mit Sitz in Ramat-Gan, Israel. MIW hat in den letzten drei Jahren drei Cluster gebildet, die jeweils ca. 25 führende Firmen aus den Bereichen IT Sicherheit, Kommunikation und Software-Lösungen für Unternehmen umfassen. Im Mittelpunkt der Clusterbildung steht die Notwendigkeit, neue Märkte zu erschließen. Die Cluster schöpfen gemeinsam Synergien bei der weltweiten Bearbeitung neuer Märkte.

Im August 2008 wurde eine strategische Kooperation mit der Münchner Inline Sales GmbH, Spezialist für Business Process Outsourcing in Marketing und Vertrieb, geschlossen. Im Mittelpunkt der Zusammenarbeit steht die Bereitstellung von umfassenden Marketing- & Vertriebsleistungen für israelische Unternehmen, die in Deutschland ihre Geschäftstätigkeit aufbauen wollen. Erste israelische IT-Security und Telekommunikations-Anbieter werden derzeit gemeinsam in Deutschland aufgebaut und in Business Development, Vertrieb und Marketing unterstützt.

Über M.I.W. Ltd.:

M.I.W. ist ein privat geführtes Unternehmen, das auf Basis von Teams in den Bereichen Software- und Hardware-Entwicklung, Geschäftsführung/Vertrieb/Marketing und

Rechtsberatung erfolgreich Unternehmen unterstützt. M.I.W. wurde im Jahre 2000 gegründet und ist heute ein führendes Consulting-Unternehmen in Israel, das erfolgreich innovative Technologien mit weltweitem Vertrieb und Marketing für mehr als 100 Portfolio-Unternehmen erfolgreich steuert.

Über Inline Sales GmbH

Die Inline Sales GmbH mit Sitz in München ist Spezialist für Business Process Outsourcing in Vertrieb und Marketing. Die Inline Sales GmbH übernimmt für Unternehmen der unterschiedlichsten Branchen aus allen Kontinenten den strategischen und operativen Geschäftsaufbau durch die Bereitstellung von Services und Ressourcen in den Bereichen Vertrieb, Marketing und Business Development. Die Dienstleistungen der Inline Sales GmbH wurden in 2008 und 2009 als INNOVATIONSPRODUKT und in 2009 als qualifiziertes INDUSTRIEPRODUKT von der Initiative Mittelstand ausgezeichnet: Die Inline Sales GmbH ist Bestandteil der Inline Sales International Group und verantwortlich für das Geschäft der Gruppe in Zentral- und Osteuropa. Weitere Niederlassungen der Gruppe befinden sich in London, Paris und Miami. Vertriebsbüros bestehen in Hannover, Moskau, Posen, Prag, San Francisco, Sofia, Valencia, Wien und Zürich. In ihrer über 10-jährigen Tätigkeit hat die Inline Sales International Group namhafte Kunden betreut wie British Telecom, BBC, Motorola, COMPAREX, Samsung, EDS oder Laser 2000. Darüber hinaus wurden bereits hunderte von kleinen und mittelständischen Unternehmen erfolgreich aufgebaut.